



JAWORSKI AUTO

TOYOTA JAWORSKI AUTO SP. Z O.O. POSZUKUJE **DORADCY DS. SPRZEDAŻY SAMOCHODÓW UŻYWANYCH**

Chciałbyś dołączyć do zespołu światowego lidera innowacyjności i technologii? Zmień swoją rzeczywistość na lepsze i zostań częścią firmy Toyota Jaworski Auto organizacji, która łączy najwyższą jakość obsługi klienta, prestiż marki Toyota z wieloletnią i najwyższą w regionie pozycją na rynku motoryzacyjnym.

Każda wspaniała podróż rozpoczyna się od pierwszego kroku!

Oferujemy

- Umowę o pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Atrakcyjne wynagrodzenie adekwatne do osiąganych wyników (podstawa wraz z systemem premiowym)
- Zniżki na firmowe produkty i usługi
- Ścieżkę wewnętrznych szkoleń dedykowanych dla stanowiska pracy
- Możliwość rozwoju w strukturach firmy
- Pracę w różnorodnym i doświadczonym zespole
- Miejsce pracy: salon Toyota Jaworski Auto Al. Jana Pawła II 150 w Bydgoszczy



Zakres obowiązków

- Realizacja ustalonych planów sprzedaży samochodów używanych Toyota i innych marek
- Aktywne pozyskiwanie nowych Klientów
- Kompleksowa obsługa Klientów (od analizy potrzeb, przez prezentację oferty, jazdę testową, negocjacje handlowe, do finalizacji procesu sprzedaży)
- Bezpośrednia sprzedaż samochodów używanych
- Weryfikacja i nadzór nad dokumentacją samochodów używanych
- Dbanie o prawidłową, zgodną ze standardami firmy ekspozycję samochodów
- Budowanie i aktualizacja baz danych Klientów (raportowanie w systemie CRM)
- Obsługa procesu sprzedaży wg obowiązujących standardów i procedur
- Codzienna analiza rynku samochodów używanych
- Ścisła współpraca z wszystkimi działami w firmie
- Budowanie pozytywnego wizerunku firmy Jaworski Auto

Nasze wymagania

- Minimum 3-letnie doświadczenie w bezpośredniej sprzedaży wymagającej pozyskania nowego Klienta
- Minimum 3-letnie doświadczenie w prowadzeniu rozmów i negocjacji handlowych
- Znajomość rynku samochodów używanych
- Doświadczenie w sprzedaży w branży motoryzacyjnej będzie dodatkowym atutem
- Zorientowanie na Klienta oraz nastawienie na realizację celów biznesowych i osiąganie założonych wyników
- Wysoka kultura osobista oraz rozwinięte zdolności komunikacyjne
- Umiejętność planowania i organizacji pracy, systematyczność, odpowiedzialność
- Ważne prawo jazdy kat. B i praktyka w prowadzeniu samochodu

PROSIMY O PRZYSŁANIE SWOJEGO CV
POPRAZ **FORMULARZ REKRUTACYJNY**